

**FIȘA DISCIPLINEI****1. Date despre program**

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea “Alexandru Ioan Cuza” din Iași
1.2 Facultatea	Facultatea de Drept
1.3 Departamentul	Drept Privat
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclul de studii	Licență
1.6 Programul de studii / Calificarea	Drept

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Dreptul comerțului internațional						
2.2 Titularul activităților de curs	Prof. dr. Carmen Tamara Ungureanu						
2.3 Titularul activităților de seminar	Lect. dr. Nicoleta Rodica Dominte						
2.4 An de studiu	IV	2.5 Semestru	II	2.6 Tip de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei*	OB

* OB – Obligatoriu / OP – Opțional

3. Timpul total estimat (ore pe semestru și activități didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp					ore
Studiu după manual, suport de curs, bibliografie și altele					40
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					18
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					4
Examinări					1
Alte activități					-
3.7 Total ore studiu individual					83
3.8 Total ore pe semestru					125
3.9 Număr de credite					5

4. Precondiții (dacă este cazul)

4.1 De curriculum	Drept internațional privat
4.2 De competențe	

5. Condiții (dacă este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	
5.2 De desfășurare a seminarului/ laboratorului	



6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	<p>C1. Capacitatea de a califica o situație juridică ca fiind una care intră în materia dreptului comerțului internațional.</p> <p>C2. Capacitatea de a stabili competența instanței statale sau arbitrale sesizate pentru soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional; capacitatea de a stabili legea aplicabilă pentru soluționarea fondului litigiului de dreptul comerțului internațional.</p> <p>C3. Capacitatea de a identifica izvoarele dreptului comerțului internațional și a participanților la activitatea comercială internațională.</p> <p>C4. Capacitatea de a înțelege și utiliza clauzele care pot fi inserate în contractele de comerț internațional.</p> <p>C5. Capacitatea de a înțelege și interpreta conținutul contractelor de comerț internațional.</p> <p>C6. Capacitatea de a identifica și înțelege regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte de comerț internațional.</p> <p>C7. Capacitatea de a înțelege modul de utilizare a instrumentelor financiare în comerțul internațional.</p>
Competențe transversale	<p>CT1. Conștientizarea rolului și locului dreptului comerțului internațional în relațiile comerciale internaționale.</p> <p>CT2. Înțelegerea strategiilor utilizate pe piața internațională.</p> <p>CT3. Utilizarea cunoștințelor de dreptul comerțului internațional pentru aplicarea lor la probleme întâlnite în practică.</p>

7. Obiectivele disciplinei (din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general	<p>Identificarea și înțelegerea principalelor reguli referitoare la sursele dreptului comerțului internațional, la participanții la activitatea de comerț internațional și la operațiunile specifice comerțului internațional. Calificarea unui contract comercial internațional, prin apelarea la regulile de bază aplicabile diferitelor tipuri de contracte. Înțelegerea problemelor specifice unui litigiu de dreptul comerțului internațional, prin stabilirea autorității statale sau arbitrale competente să soluționeze litigiul și, apoi, a legii aplicabile fondului acestuia, iar la final, determinarea condițiilor de recunoaștere și executare a deciziei.</p>
7.2 Obiectivele specifice	<p>La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să:</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Califice un raport de drept internațional privat ca făcând parte din raporturile de dreptul comerțului internațional.▪ Analizeze participanții la activitatea de comerț internațional.▪ Explice modul de încheiere, interpretare și executare a contractului de comerț internațional.▪ Descrie pașii pe care trebuie să îi urmeze un justițiabil/avocat/judecător/arbitru pentru a ajunge la soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional.▪ Utilizeze regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale pentru a putea califica un contract de comerț internațional.▪ Analizeze condițiile în care pot fi finanțate operațiunile de comerț internațional și să identifice mijloacele de finanțare și de plată.

8. Conținut

8.1	Curs	Metode de predare	Observații (ore și referințe bibliografice)
1.	Noțiuni introductive. Izvoarele dreptului comerțului internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line 2 ore



2.	Participanții la activitatea de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
3.	Legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
4.	Instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
5.	Arbitrajul în comerțul internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
6.	Operațiunile de comerț internațional. Faza pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
7.	Faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional. Clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
8.	Contractul de vânzare internațională de mărfuri.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
9.	Contractele de comercializare. Contractul de agenție. Contractul de distribuție. Contractul de franciză	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
10.	Contractele de transport. Transportul rutier internațional de mărfuri. Transportul feroviar internațional de mărfuri. Transportul maritim internațional de mărfuri. Transportul aerian internațional de mărfuri. Transportul multimodal internațional de mărfuri.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
11.	Contracte de comerț internațional cu privire la dreptul de proprietate intelectuală. Contractul de <i>know-how</i> (<i>savoir-faire</i>). Contractul de licență. Contractul de <i>consulting-engineering</i> . Contractul <i>joint venture</i>	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
12.	Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Creditul documentar. Creditele ordinare. Efectele de comerț.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
13.	Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Contractul de leasing. Contractul de factoring	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line
14.	Garanțiile operațiunilor de comerț internațional.	Predare interactivă	Prelegere față în față sau pe platforma on-line



	Sinteză. Probleme speciale (Contractul TPLF-third party litigation funding-, Contractul cloud computing). Întrebări. Aplicații practice.		
Bibliografie Referințe principale: 1. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Dreptul comerțului internațional</i> , Editura Hamangiu, București, 2018. 2. Ioan Macovei, <i>Tratat de drept al comerțului internațional</i> , Editura Universul Juridic, București, 2014. 3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, <i>Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială</i> , ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.			
8.2	Seminar / Laborator	Metode de predare	Observații (ore și referințe bibliografice) 2 ore
1.	Activitatea de seminar înseamnă, mai întâi, înțelegerea noțiunilor teoretice, prin explicații, cu trimitere la diferite cazuri din practica judiciară. De asemenea, la seminar are loc verificarea cunoștințelor, prin intermediul testelor, în care se urmărește ca studenții să facă dovada că au înțeles noțiunile teoretice și, deci, pot soluționa spețe, în care să aplice cunoștințele teoretice. Explicarea și aprofundarea izvoarelor dreptului comerțului internațional și a caracteristicilor de bază ale participanților la activitatea de comerț internațional.	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
2.	Aplicații practice prin soluționarea de spețe privind legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional și instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional.	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
3.	Explicarea mecanismului de soluționare a litigiilor prin arbitraj. Discuții interactive referitoare la operațiunile de comerț internațional, cu abordarea fazei pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional.	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
4.	Prezentare și exemplificare practică privind faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional insistând pe clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional și pe cel mai utilizat contract, contractul de vânzare internațională de mărfuri.	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
5.	Analiza contractelor de comercializare, adică se discută contractul de agenție, contractul de distribuție, contractul de franciză, după care se clarifică problemele legate de contractele de	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line



	transport: transportul rutier internațional de mărfuri, transportul feroviar internațional de mărfuri, transportul maritim internațional de mărfuri, transportul aerian internațional de mărfuri și transportul multimodal internațional de mărfuri.		
6.	Discuție interactivă referitoare la conexiunea dreptului proprietății intelectuale cu dreptul comerțului internațional. Analiza contractului de know-how (savoir-faire), a contractului de licență, a contractului de consulting-engineering. Se arată importanța finanțării operațiunilor de comerț internațional, insistând pe creditul documentar, creditele ordinare și efectele de comerț (cambia, biletul la ordin și cecul în comerțul internațional).	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
7.	Continuarea explicațiilor referitoare la finanțarea operațiunilor de comerț internațional, prin explicarea contractului de leasing și a contractului de factoring. O oră este alocată unei recapitulări generale	Explicații. Aplicații practice.	Seminar față în față sau pe platforma on-line
Bibliografie Referințe principale: <ol style="list-style-type: none">1. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Dreptul comerțului internațional</i>, Editura Hamangiu, București, 2018.2. Ioan Macovei, <i>Tratat de drept al comerțului internațional</i>, Editura Universul Juridic, București, 2014.3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, <i>Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială</i>, ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017. <p>Reglementările interne și internaționale indicate la curs.</p> Referințe suplimentare: Articole din reviste de specialitate în materia dreptului comerțului internațional, care vor fi puse la dispoziția studenților prin email sau pe platforma <i>elearning</i> .			

9. Coroborarea conținutului disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului

Cunoștințele dobândite la materia „Dreptul comerțului internațional” vor asigura integrarea în programele din domeniu. Pentru a satisface așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi aceste cunoștințe trebuie valorizate prin coroborarea cu cele acumulate în alte materii din sfera dreptului comerțului internațional și al dreptului afacerilor.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere în nota finală (%)
10.4 Curs	Participare activă, însușirea noțiunilor teoretice.	Examen oral față în față sau pe platforma on-line	60%
10.5 Seminar/ Laborator	Participare activă, aplicarea	Teste anunțate și	40%



	practică a cunoștințelor dobândite la curs prin studii de caz.	neanunțate față în față sau pe platforma on-line. Evaluarea finală a activității de seminar se face prin acordarea unei note.	
10.6 Standard minim de performanță			
Prezență activă, susținerea testelor și nota minimă la examen.			

Data completării
08.09.2020

Titular de curs
Prof. dr. Carmen Tamara Ungureanu

Titular de seminar
Lect. dr. Nicoleta Rodica Dominte

Data avizării în departament
30.09.2020

Director de departament
Conf. univ. dr. Septimiu Vasile PANAINTE