



## FIȘA DISCIPLINEI

<b>Denumirea disciplinei</b>	<b>DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL</b>						
Codul disciplinei	DOB.4.2.03	Semestrul	VIII	Numărul de credite	5		
Facultatea	DREPT	Numărul orelor pe semestru/activități					
Domeniul de licență	DREPT	Total	SI	ST	SF	L	P
Programul de studii de licență	DREPT	125	113		12		
Categoria formativă a disciplinei (fundamentală, complementară, domeniu, specialitate)	DS						
Tipul disciplinei (impusă, opțională, facultativă)	DI						
Discipline anterioare	Condiționate	Nu					
	Recomandate	Drept internațional privat					
Obiectivele disciplinei	<p><b>Obiectivul general</b></p> <p>Identificarea și înțelegerea principalelor reguli referitoare la sursele dreptului comerțului internațional, la participanții la activitatea de comerț internațional și la operațiunile specifice comerțului internațional. Calificarea unui contract comercial internațional, prin apelarea la regulile de bază aplicabile diferitelor tipuri de contracte. Înțelegerea problemelor specifice unui litigiu de dreptul comerțului internațional, prin stabilirea autorității statale sau arbitrale competente să soluționeze litigiul și, apoi, a legii aplicabile fondului acestuia, iar la final, determinarea condițiilor de recunoaștere și executare a deciziei.</p> <p><b>Obiectivele specifice</b></p> <p>La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Califice un raport de drept internațional privat ca făcând parte din raporturile de dreptul comerțului internațional.</li><li>▪ Analizeze participanții la activitatea de comerț internațional.</li><li>▪ Explice modul de încheiere, interpretare și executare a contractului de comerț internațional.</li><li>▪ Descrie pașii pe care trebuie să îi urmeze un justițiabil/avocat/judecător/arbitru pentru a ajunge la soluționarea unui litigiu</li></ul>						



	<p>de dreptul comerțului internațional.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Utilizeze regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale pentru a putea califica un contract de comerț internațional.</li><li>▪ Analizeze condițiile în care pot fi finanțate operațiunile de comerț internațional și să identifice mijloacele de finanțare și de plată.</li></ul> <p><b>Competențe profesionale</b></p> <p>C1. Capacitatea de a califica o situație juridică ca fiind una care intră în materia dreptului comerțului internațional.</p> <p>C2. Capacitatea de a stabili competența instanței statale sau arbitrale sesizate pentru soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional; capacitatea de a stabili legea aplicabilă pentru soluționarea fondului litigiului de dreptul comerțului internațional.</p> <p>C3. Capacitatea de a identifica izvoarele dreptului comerțului internațional și a participanților la activitatea comercială internațională.</p> <p>C4. Capacitatea de a înțelege și utiliza clauzele care pot fi inserate în contractele de comerț internațional.</p> <p>C5. Capacitatea de a înțelege și interpreta conținutul contractelor de comerț internațional.</p> <p>C6. Capacitatea de a identifica și înțelege regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte de comerț internațional.</p> <p>C7. Capacitatea de a înțelege modul de utilizare a instrumentelor financiare în comerțul internațional.</p> <p><b>Competențe transversale</b></p> <p>CT1. Conștientizarea rolului și locului dreptului comerțului internațional în relațiile comerciale internaționale.</p> <p>CT2. Înțelegerea strategiilor utilizate pe piața internațională.</p> <p>CT3. Utilizarea cunoștințelor de dreptul comerțului internațional pentru aplicarea lor la probleme întâlnite în practică.</p>
Conținutul activităților (SI, ST, SF, L, P)	<p><b>I. Studiu individual utilizând materiale specifice ID/IFR</b></p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Noțiuni introductive. Izvoarele dreptului comerțului internațional - 2 ore</li><li>2. Participanții la activitatea de comerț internațional - 2 ore</li><li>3. Legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>4. Autoritatea competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>5. Arbitrajul în comerțul internațional - 2 ore</li><li>6. Operațiunile de comerț internațional. Faza pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional - 2 ore</li><li>7. Faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional. Clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional - 2 ore</li></ol>



8. Contractul de vânzare internațională de mărfuri - 2 ore
9. Contractele de comercializare. Contractul de agenție. Contractul de distribuție. Contractul de franciză - 2 ore
10. Contractele de transport. Transportul rutier internațional de mărfuri. Transportul feroviar internațional de mărfuri. Transportul maritim internațional de mărfuri. Transportul aerian internațional de mărfuri. Transportul multimodal internațional de mărfuri - 2 ore
11. Contracte de comerț internațional cu privire la dreptul de proprietate intelectuală. Contractul de know-how (savoir-faire). Contractul de licență. Contractul *joint venture* - 2 ore
12. Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Creditul documentar. Creditele ordinare. Efectele de comerț. Contractul de leasing. Contractul de factoring - 2 ore

## II. Seminar față în față

Activitatea de seminar înseamnă, mai întâi, înțelegerea noțiunilor teoretice, prin explicații, cu trimitere la diferite cazuri din practica judiciară. De asemenea, la seminar are loc verificarea cunoștințelor, prin intermediul testelor, în care se urmărește ca studenții să facă dovada că au înțeles noțiunile teoretice și, deci, pot soluționa spețe, în care să aplice cunoștințele teoretice

1. Explicarea și aprofundarea izvoarelor dreptului comerțului internațional și a caracteristicilor de bază ale participanților la activitatea de comerț internațional. - 2 ore
2. Aplicații practice prin soluționarea de spețe privind legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional și instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional. - 2 ore
3. Explicarea mecanismului de soluționare a litigiilor prin arbitraj. Discuții interactive referitoare la operațiunile de comerț internațional, cu abordarea fazei pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional. - 2 ore
4. Prezentare și exemplificare practică privind faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional insistând pe clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional și pe cel mai utilizat contract, contractul de vânzare internațională de mărfuri. - 2 ore
5. Analiza contractelor de comercializare, adică se discută contractul de agenție, contractul de distribuție, contractul de franciză, după care se clarifică problemele legate de contractele de transport: transportul rutier internațional de mărfuri, transportul feroviar internațional de mărfuri, transportul maritim internațional de mărfuri, transportul aerian internațional de mărfuri și transportul multimodal internațional de mărfuri - 2 ore
6. Discuție interactivă referitoare la conexiunea dreptului proprietății intelectuale cu dreptul comerțului internațional. Analiza contractului de know-



	how (savoir-faire), a contractului de licență. Se arată importanța finanțării operațiunilor de comerț internațional, insistând pe creditul documentar, creditele ordinare și efectele de comerț (cambia, biletul la ordin și cecul în comerțul internațional), pe explicarea contractului de leasing și a contractului de factoring - 2 ore
--	---

Forma de evaluare finală (E-examen, C-colocviu/test final, LP-lucrări practice)	E	
Stabilirea notei finale (procente)	- evaluare finală –examen	60 %
	- activități aplicative /laborator/lucrări practice/proiect etc.	
	- teste pe parcursul semestrului	40%
	- teme de control	
Lista materialelor didactice necesare (suport de curs, ghid de studiu etc.)	Suport curs, ghid de studiu	
Bibliografia recomandată	<b>Bibliografie</b> <b>Referințe principale:</b> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Dreptul comerțului internațional</i>, Editura Hamangiu, București, 2018 sau</li><li>2. Ioan Macovei, <i>Tratat de drept al comerțului internațional</i>, Editura Universul Juridic, București, 2014.</li></ol>	
	<b>Referințe suplimentare:</b> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Rolul domiciliului în responsabilitatea socială a grupurilor transnaționale de societăți în uniunea europeană</i>, în <i>Studia Universitatis Babes-Bolyai, Iurisprudentia</i>, nr. 2, 2021, pp. 5-52.</li><li>2. Șerban-Alexandru Stănescu, <i>Proceduri de arbitraj. Arbitraj intern, arbitraj internațional</i>, București, Editura Hamangiu, 2021.</li><li>3. Jose Rafael Mata Dona, Nikos Lavranos (editors), <i>International Arbitration and EU Law</i>, Edward Elgar Publishing, Great Britain, 2021.</li><li>4. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Limitări ale aplicării legii alese în soluționarea litigiilor privind contractele de comerț internațional</i>, în <i>Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași</i>, Tomul LXVI/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 33-48.</li><li>5. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Contractul internațional de investiții: contractul de stat</i>, în <i>Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași</i>, Tomul LXII/II, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-22.</li><li>6. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Impreviziunea în contractele de comerț internațional</i>, în <i>Revista de Științe Juridice</i>, vol. 28, nr. 1, 2015, pp.48-58.</li><li>7. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Clauza penală inserată într-un contract de comerț internațional este întotdeauna eficace?</i>, în <i>Revista Moldovenească de Drept Internațional și Relații Internaționale</i>, vol. 32, nr. 2, 2014, pp. 49-58.</li><li>8. Marcel Fontaine, Filip De Ly, <i>Drafting international contracts</i>, Transnational Publishers, Inc., Ardsley, New York, 2006.</li><li>9. Marian Hoeks, <i>Multimodal Transport Law: The Law Applicable to Multimodal</i></li></ol>	



- Contract for the Carriage of Goods*, Kluwer Law International, Aviation Law and Policy Series, 2010.
10. Catherine Kessedjian, *Droit du commerce international*, P.U.F. Paris, 2013.
  11. Alan Reed, *Venue Resolution and Forum Non Conveniens: Four Models of Jurisdictional Propriety*, în *Journal of Transnational Law and Contemporary Problems*, vol. 22 (2), 2013, pp. 369-454, disponibil la <https://nrl.northumbria.ac.uk/id/eprint/5978/>.
  12. William Fox, *International Commercial Agreements and Electronic Commerce*, 5th edition, Kluwer Law International, 2013.
  13. Daniel Berlingher, *The Effects of the International Contract for Sale of Goods*, în *Journal of Legal Studies* 19(33), DOI:10.1515/jles-2017-0007, pp. 96-109.
  14. Peter Stone, *EU Private International Law*, 2nd edition, Edward Elgar Publishing, Cheltenham, 2010,.
  15. Gabriele Ruscilla, *Harmonization of International Commercial Contract Law: The Case of International Distribution Agreements*, în *Bocconi Legal Papers* no. 7/2011.
  16. Ioan Popa, *Negocierea comercială internațională*, Ed. C.H. Beck, București, 2013.
  17. Lilia Gribincea, *Contractul de transport rutier internațional de mărfuri prin prisma convenției de la Geneva din 19 mai 1956*, în *Revista Științifică a Universității de Stat din Moldova*, Seria „Științe sociale”, 2012, nr.8 (58), pp. 44-52.
  18. Dan Taylor, *The Complete UCP Uniform Customs and Practice for Documentary Credits. Texts, Rules and History 1920 – 2007*, International Chamber of Commerce, ICC Publication no. 683/2008.
  19. Mihai Șandru, *Interpretarea Convenției de la Viena asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri de către Curtea de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României*, în *Revista Română de Drept al Afacerilor* nr. 1/2016, pp. 97-105.
  20. Patrick Saerens, William Pisoort, *Droit Commercial International*, Larcier, Bruxelles, 2013.
  21. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, *Contractul de transport internațional de mărfuri*, Lumina LEX, București, 2007.
  22. Jacqueline Lipton, *Documentary Credit Law and Practice in the Global Information Age*, în *Fordham International Law Journal*, Volume 22, Issue 5 1998 Article 3, pp. 1972 – 1990.
  23. Liviu Stănciulescu, Vasile Nemeș, *Dreptul contractelor civile și comerciale – în reglementarea Noului Cod civil*, Ed. Hamangiu, București, 2013.
  24. Carmen Tamara Ungureanu, *Forța majoră și executarea contractelor de comerț internațional*, în *Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași*, Tomul LXVII/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 7-22.
  25. Carmen Tamara Ungureanu, *Overriding Mandatory Rules in International Commercial Contracts Dispute Resolution. A Romanian Perspective*, în *Cuadernos Derecho Transnacional*, vol. 12, 2020.
  26. Michel Menjucq, Jacques Beguin, *Droit du commerce international (3e édition)*, Lexisnexis Traites, Paris, 2019.
  27. Carmen Tamara Ungureanu, *Protecția datelor cu caracter personal în contractele internaționale*, în *Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași*, Tomul LXIII/II, Seria Științe Juridice, 2017, pp. 135-154.
  28. Carmen Tamara Ungureanu, *Grupul transnațional de societăți*, în *Revista de Științe Juridice* vol. 31, nr. 2, 2017, pp. 9-26.



	29. Carmen Tamara Ungureanu, <i>Lex mercatoria în contractele de comerț internațional</i> , în <i>Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași</i> , Tomul LXII/I, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-28.
--	--

	Grad didactic, titlu, nume și prenume	Semnătura
Coordonator de disciplină	<b>Prof. univ. dr. Ungureanu Carmen Tamara</b>	

Legendă: SI - studiu individual; ST – seminar în sistem tutorial; SF – seminar față în față; L – activități de laborator, lucrări practice; P – proiect;

Data completării: 14.09.2022

Data avizării în departament: 23.09.2022

Avizat:

Prodecan pentru activitatea academică și relația cu studenții  
Lect. univ. dr. Mihai DUNEA